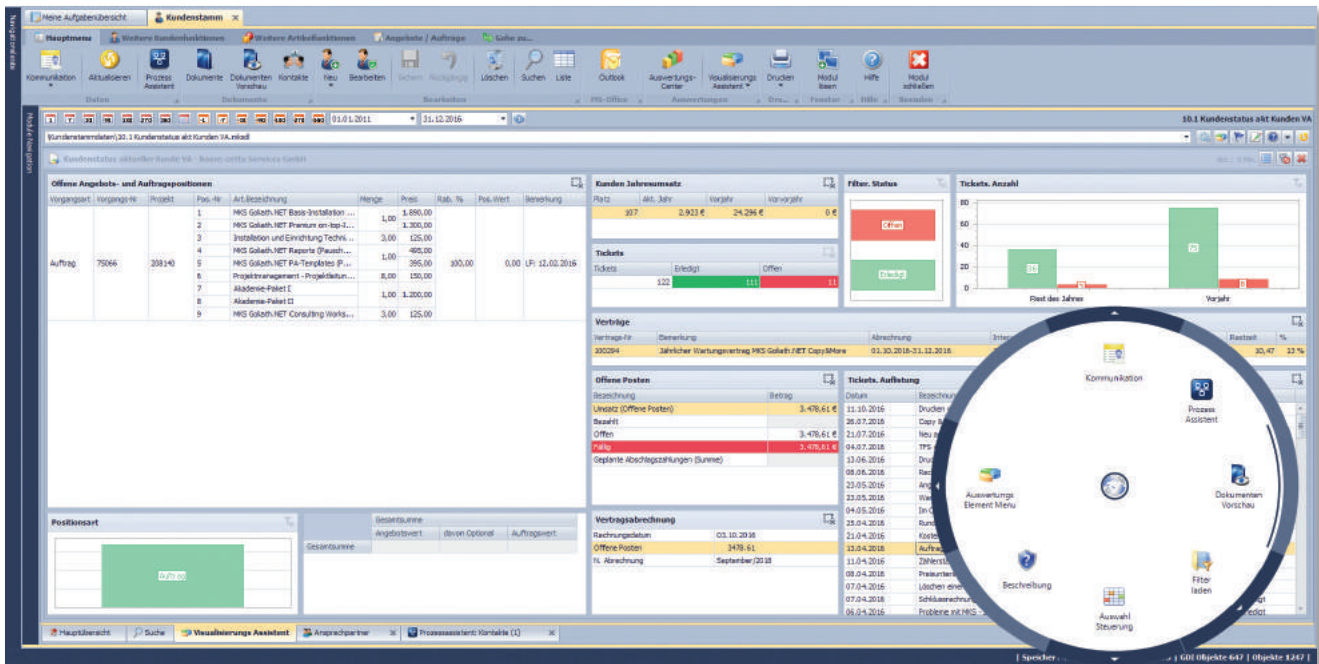


## ■ Stammdaten-Center

INFORMATIONEN IMMER ERREICHBAR

Das Stammdaten-Center vereint alle wichtigen Informationen vom Interessentenstamm bis zum Vertreterstamm sowie dem Artikelstamm. Im Adresspool werden alle Personenstammdaten vereint. Somit kann Ihr Kunde gleichzeitig Ihr Lieferant sein und doppelte Pflege der Daten gehört der Vergangenheit an.



VISUALISIERUNG VON KUNDENDATEN UND STEUERUNGSRAD

## ■ Ganzheitliche Innovationen

ALLE INFORMATIONEN AUF EINEN BLICK

Mitarbeiterstammdaten.  
Mitarbeiterstammdaten bilden das Fundament für erfolgreiche Zeitverwaltung und Projektzeiterfassung.

Interessentenstammdaten/ Kundenstammdaten/  
Lieferantenstammdaten.

Der Übergang vom Interessent zum Kunden findet durch wenige Mausklicks statt. Für die erfolgreiche Steuerung der Lieferanten sind gut gepflegte Lieferantenstammdaten unerlässlich.

Vertreterstammdaten.

Für die Grundlage erfolgreicher Provisions- und Vertreterabrechnungsmodelle sind die Vertreterstammdaten unerlässlich.

Adressen-Pool.

Doppelte Stammdatenvorhaltungen gehören der Vergangenheit an. Im Adressen-Pool können Sie einen vorhandenen Kunden mit einem Mausklick auch zu Ihrem Lieferant machen.

### IHRE VORTEILE AUF EINEN BLICK

- Doppelte Eingaben gehören der Vergangenheit an
- Übergreifende Stammdatensuche
- Einfache Stammdatenpflege ermöglicht schnelles Handeln
- Schnelles Organisieren und Auswerten von Basisdaten durch Kategorisierung
- Kommunikationsdaten sind zentral verfügbar



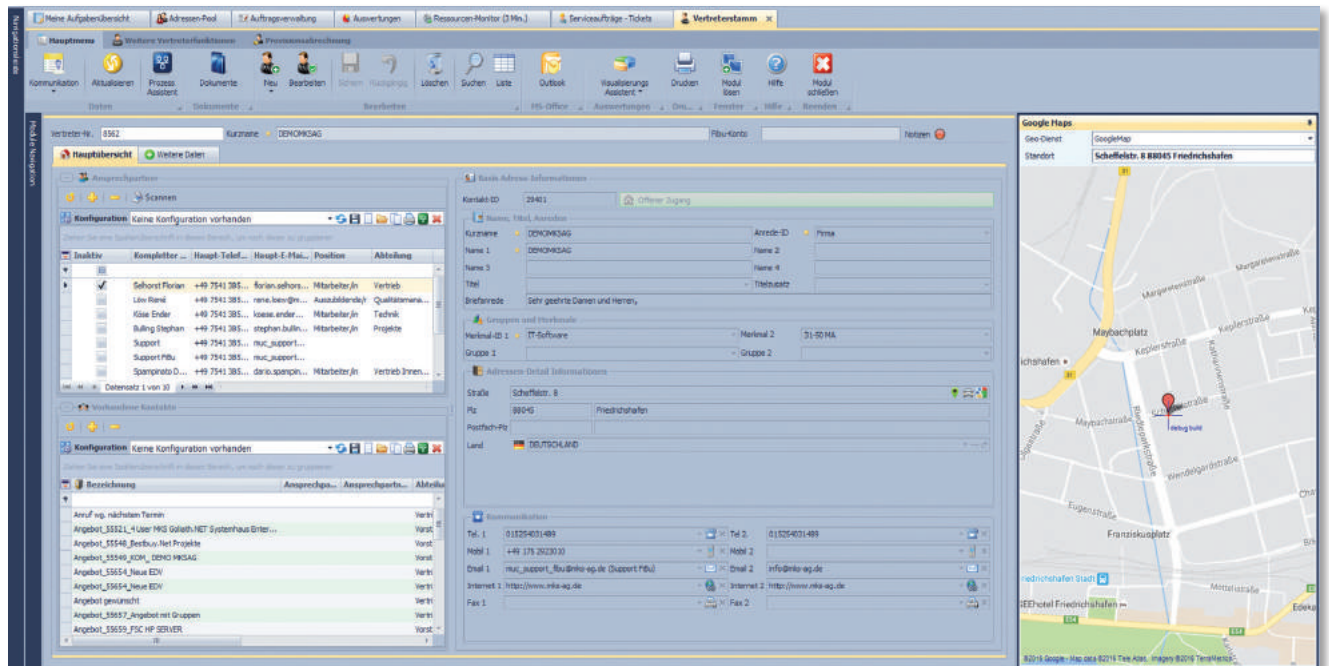
#### Empfohlene Schulungen:

- CRM Stammdaten (Adressen, Kunden)
- ALB Stammdaten (Artikel)

## ■ Vertreterstamm

### DAS UMFANGREICHE VERTRIEBSTOOL

Der Vertreterstamm beinhaltet die gesamte Koordination der vertrieblichen Aktivitäten der Außendienstmitarbeiter. Hier werden die Provisionsregelungen organisiert und der Vertrieb gesteuert. Außerdem integriert sich eine Kontakthistorie hervorragend in die Funktionalität des Moduls. Für die Provisionsabrechnungen können mehrere Bankverbindungen, Steuernummern und der gesetzliche MwSt.-Satz hinterlegt werden. Dank der bidirektionalen MS Outlook Synchronisation ist Ihr Vertreter im Außen- sowie Innendienst immer Up-to-Date und dank der integrierten Routenplanung immer auf dem richtigen Weg.



AUSSENDIENSTAKTIVITÄTEN KOORDINIEREN

## ■ Die perfekte Vertriebsplattform

### ALLE INFORMATIONEN AUF EINEN BLICK

Vertriebsaußen- und Innendienst. Mit dem Aufgabenplanungstool steuert der Außendienstmitarbeiter spielerisch seine gesamten Termine.

### Mobiles Erfassen.

Erwerben Sie zusätzlich das Vertreter-Portal, welches wir mit folgenden Plattformen anbieten: iOS, Android sowie Windows Surface.

### Planzahlen.

Steuern Sie Ihre Vertriebsaktivitäten mit Planzahlen sowie Provisionsmodellen und koordinieren Sie die Vertreteraktivitäten ohne jemals den Überblick zu verlieren.

### Provisionsabrechnungen und Analysen.

Goliath.NET kann beliebig viele Vertreter und Provisionsklassen in seine Stammdaten aufnehmen und verarbeiten. Diese können jedem Artikel, Kunden oder der Auftragsposition in dreifacher Ausführung zugewiesen werden.

### IHRE VORTEILE AUF EINEN BLICK

- Vertriebsinnen- und Außendienst-Koordination
- Gesamte Termin- und Aufgabenplanung für den Vertreter
- Externe Auftragserfassung
- Provisionsabrechnung, Analysen und ein hervorragendes Controlling
- Integrierte Routenplanung
- Kontakthistorie und Stammdatenmanagement
- Vertriebssteuerung durch Planzahlen