

MKS GOLIATH.NET

Die Unternehmer-Software



ERP-Lösungen
für den Mittelstand

MKS Partnerprogramm

■ Willkommen beim MKS Partnerprogramm

Die enge Zusammenarbeit mit unseren Partnern ist wesentlicher Bestandteil unseres Partnerprogramms. Sie basiert auf Vertrauen, Offenheit und Beständigkeit. Bei der Auswahl unserer Partner legen wir größten Wert auf Erfahrungen im Umgang mit unserer Software sowie auf branchenspezifische Fachkenntnisse. Unsere Partner profitieren von interessanten Provisions- und Marge-modellen sowie vom Zugang zum MKS-Partnernetzwerk.

Der Erfolg unserer Partner ist auch unser Erfolg. Deshalb unterstützen wir Sie mit zahlreichen zusätzlichen Mehrwerten und Leistungen. Autorisierte Partner der MKS AG haben Zugang zu unserem Partnerportal. Diese Kommunikationsplattform ermöglicht den permanenten Zugriff auf Produktinformationen, Support und Marketingtools.



■ Darüber hinaus

Unser Projektschutzprogramm bietet allen Partnern die Möglichkeit, Ihre Vertriebskontakte an die MKS AG zu melden. Durch Projektpreise fördern wir Sie beim Verkauf unserer Produkte. Zusätzlich zu unserem Onlineangebot versorgen wir Sie regelmäßig kostenlos per E-Mail mit Informationen über aktuelle Produkt- und Vertriebsneuheiten, Marketingaktionen und Trainingsangebote.



Kostenfreie Schulungen
für Partner und Interessenten

■ Ausbildung mit der MKS Akademie

Die **MKS Akademie** bietet Seminare und Zertifizierungsworkshops, die auf das Profil des jeweiligen Partnerstatus zugeschnitten sind. Kleinste Seminargruppen und qualifizierte Trainer garantieren optimalen Knowhow-Transfer. Unsere Schulungen vermitteln nicht nur die Funktionalität unserer Software, sondern bereiten die Teilnehmer darüber hinaus auch auf den Vertrieb unserer Produkte vor.

Damit unsere Partner immer auf dem aktuellen Wissensstand sind, führen wir in regelmäßigen Abständen Update-Workshops durch. Diese sind Grundlage für die Zertifizierung, die jährlich erneuert werden muss. Durch das intensive Ausbildungsprogramm garantieren wir, dass unsere Kunden ausschließlich von qualifizierten MKS-Partnern betreut werden.

Eine kostenlose Demoversion unserer Software, die nach Absolvierung aller erfolgreichen MKS-Trainings genutzt werden kann, komplettiert die Ausbildung.



■ Spezialisierung

Ein wichtiges Kriterium für die Auswahl unserer zertifizierten Partner ist die Spezialisierung auf eine Branchenlösung. MKS-Partner müssen die spezifischen Anforderungen unserer Kunden verstehen und deren Prozesse nachvollziehen können. Das ist die Basis unseres Erfolgs.

Wir festigen bestehende Partnerschaften und halten ständig Ausschau nach neuen Partnern, mit denen wir innovative Ideen gemeinsam umsetzen können.



Kostenfreie Schulungen
für Partner und Interessenten

■ Die Partnerstufen im Vergleich

Leistungen und Preisgestaltung	Bronze Partner	Silber Partner	Gold Partner
Zugang zum MKS Start-up-Service	✓	✓	✓
Kostenfreie Lizenzen für Demos und Tests	✓	✓	✓
Schutz von Interessenten / Bestandskunden	✓	✓	✓
Gemeinsame Teilnahme an Messen/Roadshows	-	✓	✓
Qualifizierte Interessenten-Leads	-	✓	✓
Direkter Zugriff auf MKS-Ressourcen	-	-	✓
Wartung und Support kostenfrei	-	-	✓
Marketing- und Vertriebsunterstützung	-	✓	✓
Individuelle Pre-Sales-Unterstützung	-	✓	✓
Lizenzprovision / Margen	✓	✓	✓
Nutzung des MKS Partnerlogos	✓	✓	✓
Kostenfreies Marketingmaterial	✓	✓	✓
Gemeinsame Marketingmaßnahmen	✓	✓	✓
Möglichkeiten von Werbekosten-Zuschuss	-	✓	✓
Abschluss eigener Dienstleistungsverträge	-	-	✓
Listung als zertifizierter Partner	✓	✓	✓
Händlerpreisliste mit Sonderkonditionen	-	✓	✓
Betreuung durch MKS Partnermanager	✓	✓	✓
Teilnahme an Zertifizierungsschulungen	-	✓	✓
Kostenlose Teilnahme an Kundens Schulungen	-	-	✓
Success-Stories mit Referenzkunden	✓	✓	✓
Partner-Newsletter	✓	✓	✓
Unterstützung Vertriebsinnendienst	✓	Priorisiert	Hoch Priorisiert
Social Media-Beiträge	-	-	✓

Margen Software

Lizenzpreis			
Erweiterungen/ Update/ Upgrade	20%	30%	40%
Anwender-Lizenzen/ Aktualitäts-Service	20%	30%	40%
Mietpreis Anwender-Lizenzen Erweiterungen	20%	20%	20%

Leistungen und Preisgestaltung

Umsatz pro Jahr	20.000€	50.000€	100.000€
-----------------	---------	---------	----------



■ Größter Funktionsumfang für den Mittelstand

Als Marktführer im Segment Warenwirtschaft für Systemhäuser setzen wir auf ein zukunftsorientiertes Produktportfolio. Von der Kundengewinnung bis zum After-Sales-Service. Mit Goliath.NET setzen Sie auf eine zukunftssichere Software, welche alle Abteilungen in Ihrem Unternehmen in die Lage versetzt, den Überblick über alle Vorgänge zu behalten. Die hohe Integrationstiefe und die nahtlos ineinander laufenden Funktionalitäten macht Goliath.NET zu Ihrem zentralen Handling-Tool für alle Unternehmensprozesse.

■ Neues Bedienkonzept mit interaktiven Auswertungen

Mit den neuen Auswertungen (Startup-Szenarien) soll es für jeden Bereich das passende Dashboard geben, welches eine Übersicht über alle wichtigen Informationen für den Mitarbeiter in Echtzeit liefert. In Kombination mit weiteren Funktionen wie der Linktechnologie, dem Drill-Down-Menü oder dem Kommunikations-Assistent lässt sich aus dem Modul auch die Kommunikation oder die Weitergabe von Informationen starten sowie die Möglichkeit, Informationen aus anderen Modulen in das Dashboard zu laden.

■ Mehrwert durch Anbindung

Analysieren Sie mit der integrierten Business Intelligence von Goliath.NET systematisch Ihre Daten in elektronischer Form! Werten Sie Ihre Daten aus und gewinnen Sie Erkenntnisse für die operativen und strategischen Entscheidungen. Business Intelligence nennt sich die Fertigkeit, Daten aus dem ERP-System so aufzubereiten, dass sie als Grundlage für Entscheidungen geeignet sind.

■ Link-Technologie *Innovations-Highlight*

Eine neue Innovation der MKS AG ist die Linktechnologie. Das ist die neue moderne Form der Aufgabenverteilung, stattdessen arbeitet man mit Links. Die Links sind gezielt mit den Prozessen verbunden und durch die neue Technologie kann man zielgerichtet Informationen weiterleiten, im Sinne einer optimierten Usability. Selbst in der Druckvorschau mit der integrierten Linktechnologie in den Prozess zurückgehen. Sie können dem Kunden ein Dokument zusenden, und der Kunde ist automatisch mit dem Kundenportal verbunden.

■ Business Intelligence 360°

Analysieren Sie mit der integrierten Business Intelligence von Goliath.NET systematisch Ihre Daten in elektronischer Form und werten Sie sie aus. Gewinnen Sie Erkenntnisse für Ihre operativen und strategischen Entscheidungen. Das Business Intelligence Tool bereitet die Daten aus dem ERP-System so auf, dass sie als Entscheidungsgrundlage dienen.

■ Techniker-Online-und Offline-Portal / Ticket-Board

Schnelle und effiziente Ticketerfassung mit MKS Goliath.NET. Profitieren Sie von einem Techniker-Portal, das online sowie auch offline genutzt werden kann. So ersparen Sie sich die doppelte Erfassung der Techniker-Aufträge und vermeiden Fehler in der Abrechnung. Mit dem innovativen Ticket-Board können mehrere Tickets zeitgleich erstellt und bearbeitet werden. Das Ticket-Board ist Teil von MKS Goliath.NET und kein Fremdprodukt!

■ Optimiertes Beschaffungsmanagement mit MKS BestBuy

Das MKS BestBuy-Modul ermöglicht einen beschleunigten, parallelen Import von Preislisten unterschiedlicher Lieferanten. Neben dem aussagekräftigen Preisvergleich bietet es On-the-fly Darstellungen der Artikelbilder, Datenblätter und zusätzliche Artikelinformationen.

■ Hervorragende Integration von MS Exchange

Bidirektionale Kommunikation der Kalendereinträge und Aufgaben. Synchronisation der Kontakte. Automatisches Versenden von E-Mails über EWS (Exchange Web Services). Durch diesen Service hat man eine zentrale Übersicht über alle versendeten E-Mails. Die Synchronisierung läuft hierbei als Hintergrundprozess.

■ Auswertungen mit integrierter Drilldown-Funktionalität

Die Drilldown-Menüs ermöglichen es Ihnen, in einem Dashboard über einen Rechtsklick weitere Informationen aus anderen Modulen zu laden, ohne das aktuelle Dashboard oder Modul zu verlassen. Somit werden weniger Ressourcen verwendet, um weitere Module zu öffnen, und Sie behalten die Übersicht über alle geöffneten Prozesse.

■ Telefon-Integration (TAPI / CTI)

Die TAPI-Anbindung öffnet die Interaktion zwischen MKS Goliath.NET und dem Telefon. Der Anrufer wird sofort erkannt, ein Fenster für Notizen wird geöffnet, und der Zugriff auf sämtliche relevante Informationen und Dokumente ist im Handumdrehen möglich, ohne in Goliath.NET die jeweiligen Module starten zu müssen. Zusätzliche Vorteile sind die Integration in die Prozesse und vollautomatische Registrierung aller Anrufe in der Kundenakte.

■ Updates während des Echtzeit-Betriebs möglich

Sie können während des Live-Betriebes von Goliath.NET eine neue Version einspielen, ohne dass die Arbeit gestoppt werden muss. Dadurch bleiben Sie flexibel und unabhängig.

■ Was unsere Kunden & Partner sagen

„Jetzt genügt ein Knopfdruck, um in Echtzeit alle aktuellen Informationen zu erhalten.“

Klaus Benz - Benz-IT Consulting & Support

„Meinen Kunden profitieren von einer gesamtheitlichen Betreuung ihrer IT.“

Franz Gröppler - Gröppler IT-Systemtechnik

„Es liegt auf der Hand, dass wir als Systemhaus nicht nur selbst damit arbeiten, sondern auch unseren Kunden die Vorteile anbieten.“

Alexander Börder - Börder Computer Consulting Service AG

„Die Zusammenarbeit zwischen den MKS Partnern trägt zum gemeinsamen Erfolg bei.“

Gordian Richter - Richter Computersysteme

„Mit MKS Goliath.NET sparen wir Kosten und verbessern unsere Erträge.“

Frithjof Bartels - BCS Bartels Computer Systeme GmbH

Überzeugen Sie sich und lesen Sie auch unsere weiteren Infobroschüren.



Zur MKS AG

Die MKS Software Management AG wurde im Jahr 1999 gegründet. Von unserem Stammsitz in Friedrichshafen am Bodensee aus und mit einem deutschlandweiten Partnernetzwerk, betreuen wir mehr als 9.000 zufriedene Anwender.

Unser Kernprodukt ist das ERP-System MKS Goliath.NET. Die ganzheitliche Softwarelösung vereint wertvolle Technologien wie ERP, CRM und DMS in einer zentralen Plattform und geht weit über das Leistungsspektrum herkömmlicher ERP-Systeme hinaus. Mit der Systemhaus-Edition sind wir unangefochtener Marktführer im Bereich der ERP-Lösungen für IT-Systemhäuser. Weitere Branchenlösungen für Produktion, Handel, Lebensmittelindustrie und Büromaschinenverleih sowie die branchenunabhängige Business-Edition ergänzen das Produktportfolio sinnvoll.

Die permanente Weiterentwicklung entlang der Kundenanforderungen, ein ausgezeichnetes Preis-Leistungsverhältnis und die hohe Benutzerakzeptanz garantieren Ihnen langfristige Investitionssicherheit.

